

Le conseil d'entreprises
permet de créer un levier
de progression et a le
pouvoir de produire à
terme, une valeur ajoutée
que vous retrouverez
lorsque vous souhaitez
vendre votre entreprise.



Philippe VERHAEGHE

Ingénieur Ets/Hes
Conseil pour entreprises
Médiateur civil assermenté (via le
pouvoir judiciaire)
Membre de la chambre de médiation
commerciale CSMC/SKWM
Ancien Président de la FGeM
Médiateur FSM



Entreprises

La notion de valeur ajoutée

Mise en place de nouvelles structures

Analyse et création de valeurs au sein de l'entreprise

Création de nouveaux marchés

Partenariat RH – DRH et création de valeurs ajoutées RH

Recherche et mise en place de procédures fiables

Vente d'entreprises

Accords et partenariats entre entreprises

- Activités en Suisse et à l'étranger.
- Mise en place de solutions et de partenariats personnalisés en fonction des attentes de chaque client et du budget disponible.
- Utilisation optimale des technologies actuelles.
- Gestion et opérations à distance.
- Recherche, sélection et mise en place de ressources humaines.
- Mise en place de structures d'entreprise.
- Optimisation des processus et des activités existantes.
- Préparation à la vente d'une entreprise. Recherche d'acheteurs et vente clé en main d'entreprises, Mise en place de solutions accompagnement.



www.conseiletmediation.ch

Cabinet de conseil et de médiation

Chemin des Campanules 1, 1273 Arzier-Le Muids, Suisse

Tél. +4121 / 825 2681 ou +4179 / 542 8018, E-Mail : mediateur@bluewin.ch