

Le coaching d'entreprises
permet un gain de
progression et a le pouvoir
de créer à terme une
valeur ajoutée que vous
retrouverez lorsque vous
souhaiterez vendre votre
entreprise

Philippe VERHAEGHE
Ingénieur Ets/Hes, chef d'entreprise, coach
d'entreprise & médiateur



Entreprises

La notion de valeur ajoutée

Mise en place de nouvelles structures

Analyse et création de valeur au sein de l'entreprise

Création de nouveaux marchés

Coaching d'entreprise

Recherche et mise en place de procédures fiables

Vente d'entreprises

Accords et partenariats entre entreprises

- Activités en Suisse et à l'étranger.
- Mise en place de solutions et de partenariats personnalisés en fonction des attentes de chaque client et du budget disponible.
- Utilisation optimale des technologies actuelles.
- Gestion et opérations à distance.
- Recherche, sélection et mise en place de ressources humaines.
- Mise en place de structures d'entreprise.
- Optimisation des processus et des activités existantes.
- Préparation à la vente d'une entreprise. Recherche d'acheteurs et vente clé en main d'entreprises, Mise en place de solutions accompagnement.

HereForU sàrl

www.HereForU.ch

Cabinet de conseil et de médiation

Rte de l'Hôpital 5, 1180 Rolle

Tél. 021 / 825 2681 ou 079 / 542 8018, E-Mail : info@hereforu.ch